AERCE Business SCHOOL

Sentamos las bases de tu futuro

CURSO

Inteligencia Artificial Generativa aplicada a Compras

TELEPRESENCIAL: 27 y 30 de noviembre de 2026
VALENCIA: 15 de diciembre de 2026

OBJETIVOS

- Dominar el impacto y el potencial transformador de la IA Generativa y la IA Agéntica en la función de Compras.
- Aprender a utilizar de forma estratégica herramientas como ChatGPT, Copilot, Gemini, Claude y asistentes de IA integrados, adaptándolos a los procesos y necesidades específicas del área de Compras.
- Practicar la elaboración de instrucciones, prompts y workflows efectivos para tareas de compras, incluyendo análisis de proveedores, negociación, gestión de contratos, inteligencia de mercado, reporting ejecutivo y apoyo a la toma de decisiones.
- Automatizar y mejorar los procesos clave mediante el uso de proyectos, cuadernos y agentes de IA, desde la gestión documental y el análisis de datos hasta la generación de informes, cuadros de mando y recomendaciones accionables.
- Comprender los principios de privacidad, seguridad, ética, gobernanza y compliance asociados al uso de la IA, minimizando riesgos y promoviendo una adopción responsable dentro de la organización.
- Analizar casos reales y buenas prácticas de empresas líderes, explorando cómo crear asistentes especializados y hojas de ruta de adopción que permitan obtener resultados tangibles en productividad, eficiencia y creación de valor para el negocio.

PONENTE

Diego Rodríguez

Especialista en comunicación, venta persuasiva, liderazgo e inteligencia artificial aplicada al trabajo; Keynote Speaker internacional y autor de 3 libros: “del Suelo al Cielo”, “In-Visible”, “¿Y si no tuvieras miedo?”

PROGRAMA

Parte 1. De la tarea a la herramienta

1. Dónde se va el tiempo en Compras.
   - Mapa de tareas del grupo
   - Identificación de prioridades de uso de la IA
2. Qué IA para qué.
   - Copilot, ChatGPT, Claude y Gemini
   - Qué permite cada licencia
   - Qué datos se pueden utilizar y cuáles no
3. Instrucciones que funcionan.
   - Método sencillo de promting aplicado a Compras
   - Práctica con casos propios
4. Proveedores y mercado.
   - Radar de proveedores
   - Comparativa de ofertas
   - Lectura de contratos para detectar riesgos y cláusulas clave
5. Cierre
   - Cada participante elige una tarea que empezará a realizar con IA al día siguiente

Parte 2. Negociar, decidir e implantar

6. Negociación con IA
   - Preparación de objetivos, alternativas y concesiones.
   - Anticipación de argumentos del proveedor.
   - Práctica con la IA en el papel del proveedor.
   - Análisis y conclusiones de la simulación

7. De los datos a la recomendación
    - Informes ejecutivos
    - Cuadros de mando para la dirección
8. Del uso puntual al sistema
    - Proyectos, cuadernos y asistentes para automatizar tareas repetitivas
9. Plan personal de 30 días
    - Elaboración de un plan individual para incorporar la IA al trabajo diario

HORARIO DE LAS CLASES

Telepresencial: de 10:00 a 13:30.
Valencia: de 09:30 a 18:00.

LUGAR DE CELEBRACIÓN

Telepresencial: Campus Virtual AERCE.

Valencia: Instituto Tecnológico del Embalaje, Transporte y Logística: Parque Tecnológico. Calle Albert Einstein, 1 (46980) Paterna, Valencia.

BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación.

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 630€ + IVA.

- Descuentos del 20% para profesionales y empresas asociadas a AERCE:
(Nota: Aplicable únicamente para asociados del plan vigente de cuotas, que corresponde a altas y actualizaciones de cuota posteriores a 1-1-2017).

- Descuento de un 10% para las segundas y sucesivas inscripciones.

- Descuento por inscripción y pago anticipado: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación.

- Cancelación: para tener derecho al reintegro total del importe desembolsado de la inscripción al Curso, se debe comunicar a AERCE como mínimo 10 días laborables antes del inicio del mismo. Si se comunica la no asistencia al curso entre los 10 y 2 días laborables antes del inicio del mismo, se penaliza con el 50% del importe desembolsado. Si se comunica la no asistencia a la actividad 2 días laborables antes de la fecha de inicio del curso, tendrá una penalización del 100% del importe desembolsado. Las cancelaciones una vez iniciada la actividad, no tendrá derecho a devolución alguna.

- Se admite la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa.

- AERCE se reserva el derecho de modificar o anular la fecha del curso. AERCE no se hace responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratado por el asistente.

RESERVAS

93 453 2580
formacion@aerce.org
www.aerce.org