



Programa Superior de Compras para pymes



AERCE
Business
SCHOOL

EN COLABORACIÓN CON

pimecformació

CON ACCESO A TITULACIÓN
UNIVERSITARIA DE

LASALLE
internationalgraduateschool

Programa Superior de Compras para pymes

Presentación:

La función de compras es, cada vez más, una área crítica para la competitividad y rentabilidad de todas las empresas. Hay que tener en cuenta que las pymes destinan, de media, entre un 60-70% de sus ingresos a la adquisición de materiales, artículos y servicios externos a la organización. Y junto con las capacidades de los proveedores, son factores clave para la diferenciación en el mercado.

Desde AERCE, junto con la PIMEC, la confederación patronal de pequeñas y medianas empresas (pymes) y los autónomos de Cataluña, hemos preparado este Programa Superior de Compras para Pymes para poder tener un mayor rendimiento y estar preparados ante el cambio. Este Programa te ofrece la posibilidad de adquirir las competencias, habilidades y conocimientos de la función de compras de las grandes empresas, enfocada específicamente a empresas pymes y autónomos.

A quién va dirigido:

- Responsable de Compras y Aprovisionamientos
- Técnicos de Compras y Aprovisionamientos
- Personal de reciente incorporación al área de Compras y Aprovisionamientos

Metodología:

- La metodología de formación permite alinear el aprendizaje en el entorno de trabajo y el intercambio de experiencias y conocimiento.

- Se realiza en el campus virtual de AERCE, donde los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos con atención docente continuada y personalizada.

- El profesorado ofrece orientación, guía y apoyo permanente para facilitar el proceso de aprendizaje. A lo largo del curso se desarrollan actividades y casos prácticos, que facilitan el proceso de formación. El modelo de aprendizaje se estructura en torno a una evaluación continua, como fórmula para adquirir progresivamente los conocimientos.

- Se realizan, además, sesiones presenciales en cada módulo para la puesta en común de los principales aspectos del programa.

Programa

MÓDULO 1

FUNDAMENTOS DE COMPRAS (PYMES)

Online: del 29 de abril al 10 de mayo 2024

Barcelona: 10 de mayo 2024

- La función de Compras y Aprovisionamiento
- Identificación, evaluación y selección de proveedores
- Gestión de ofertas

MÓDULO 2

LA NEGOCIACIÓN EN COMPRAS

Online: del 13 al 31 de mayo 2024

Barcelona: 31 de mayo 2024

- Fases del proceso negociador en compras y cómo abordarlas
- Tipos de negociación
- Tácticas de negociación efectivas en compras
- Las negociaciones por medios electrónicos
- Diferencias culturales en la negociación internacional

MÓDULO 3

MARCO LEGAL DE LOS CONTRATOS DE COMPRAS

Online: del 3 al 21 de junio 2024

Barcelona: 21 de junio 2024

- El contrato de compraventa
- Pagos y ley contra la morosidad
- Garantías de cumplimiento
- Cláusulas procesales frecuentes
- Condiciones generales de la contratación
- Responsabilidad por daños causados por productos defectuosos
- Contratos de alquiler
- Contratos de obras y de servicios: aspectos mercantiles

MÓDULO 4

GESTIÓN DE ALMACENES, STOCKS Y LOGÍSTICA

Online: del 25 de junio al 12 de julio 2024

Barcelona: 12 de julio 2024

- Objetivos y funciones de los stocks
- Sistemas de recopio y cálculo de stocks
- Almacenes
- Gestión de sobrantes, chatarras y obsoletos
- Indicadores de gestión (KPI) aplicados al almacén
- Gestión medioambiental

MÓDULO 5

ANÁLISIS, GESTIÓN Y CONTROL DE COMPRAS

Barcelona: 4, 5, 18 y 19 de septiembre 2024

- Cálculo de los ABC y mapa de Compras
- Análisis y gestión de Proveedores
- Análisis de Costes y Procesos
- Gestión de la unidad de Compras



Info

Modalidad:

Mixta: 90h online + 40h sesiones presenciales

Calendario:

Del 29 de abril al 19 de septiembre de 2024

Precio:

3.200 € + IVA (Formación bonificable)
Tasas universitarias: 20% matrícula.

Si te inscribes y abonas la matrícula 30 días antes del inicio del Programa tendrás un 5% de descuento adicional

INFORMACIÓN Y RESERVAS

☎ 934 532 580

✉ formacion@aerce.org

Ubicación:

PIMEC Barcelona: C/ Viladomat 174,
08015 Barcelona

Horario (clases presenciales):

de 09:00-14:00 horas.

- Precio socios PIMEC: 2.800€ + IVA.
- Precio socios AERCE: 2.800€ + IVA.
- Precio socios PIMEC y AERCE: 1.900€ + IVA.

Profesorado

RAFAEL CASTELLÓ SÁNCHEZ-ÁLAMO

Ingeniero Técnico Industrial. Profesional con más de 20 años de experiencia en la Función de Compras, comenzó su trayectoria profesional en el sector de la consultoría en el Grupo Accenture, continuando en British American Tobacco, donde desempeñó el puesto de Gerente de Compras para España y Portugal durante 10 años. Actualmente es Director de Proyectos de Varadi Consulting, y es Director Académico de AERCE.

PABLO MONTORO BERNARD

Director de Compras con experiencia internacional (en particular en Europa y América Latina) transformando los procesos y las estructuras de compras de empresas multinacionales. Especialista en compras indirectas y en la externalización de las compras. Anteriormente trabajó de consultor de estrategia de negocio.

ALBERT BLASCO SERRAT

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas, y Diplomado en Ciencias Empresariales por la Universidad de Barcelona. Actualmente Jefe de Contratación y Gestión de la Energía en Transports Metropolitans de Barcelona. Miembro del Consejo Consultivo de Electricidad de la Comisión Nacional de Mercados y Competencia.

GUILLEM GIBERT GONZÁLEZ

Ingeniero Industrial, Executive MBA por ESADE, Experto en Dirección de Compras por AERCE, Especialista en Supply Chain Management por la UOC. Tiene más de 15 años de experiencia en las áreas de Compras y Logística. Ha sido Manager de consultoría de negocio en PwC y Jefe de Organización de Compras y Logística en Serunion. En la actualidad, es Supply Chain Manager en Franke España. Además, desde 2019 imparte cursos en AERCE relacionados con la Logística.



AERCE

MADRID

Paseo de la Castellana 121 7ºD, 28046, Madrid
914760144
admmad@aerce.org

BARCELONA

Calle Aribau 112, 2º, puerta 1º, 08036, Barcelona
934532580
info@aerce.org

formacion@aerce.org

aerce.org