

Sentamos las
bases de tu futuro

CURSO

Category Management

TELEFORMACIÓN: 20, 21, 27 y 28 de octubre de 2026

BARCELONA: 19 y 20 de octubre de 2026

MADRID: 14 y 15 de octubre de 2026

OBJETIVO

Dominar la metodología de Gestión por Categorías lo que permite establecer un modelo para definir estrategias específicas por categoría, para desde la función de compras, incrementar la aportación de valor a sus organizaciones.

PONENTES

Luis Vega Serrano

Experto en Dirección de Compras, de formación Economista y Executive MBA por el IE Business School, ha desarrollado su carrera profesional en los siguientes sectores y empresas: automóvil (ZF y Valeo), telecomunicaciones (Telefónica), tecnologías de la información (Portum-Siemens) y consultoría (Optimice). En la actualidad, compagina su actividad profesional como Socio de la consultora Optimice, especializada en soluciones para Compras, con la docencia como docente en AERCE Business School. Además, es miembro de la Junta Directiva de AERCE ocupando la posición de Presidente de AERCE en la Comunidad Valenciana.

Cristian Lienas Grande

Ingeniero Industrial MBA por Esade, ha liderado equipos de Compras a nivel estratégico y operacional cerca de 25 años, en los sectores químico, farmacéutico y de consultoría de negocio, en entornos multinacionales.

Ha gestionado categorías, directamente o a través de sus equipos, con metodologías avanzadas de Gestión de Categorías, con impacto directo de savings en la cuenta de resultados, innovación aplicada, gestión del riesgo y partenariado con proveedores a largo plazo. Ha dado más de 20 cursos y ponencias de Compras a nivel nacional e internacional en temas como Category Management, Supply Risk o Supplier Relationship Management.

PROGRAMA

1. Gestión por Categorías
2. Análisis de la situación inicial de las Compras
3. Análisis de las Compras
4. La categoría
5. Análisis interno
6. Incremento del Valor
7. Análisis de Mercado
8. Restricciones de las Compras
9. Estrategia de Compras
10. Plan de Compras

HORARIO DE LAS CLASES

Telepresencial: de 15:30 a 19:00 horas..

Barcelona y Madrid: de 09:30 a 18:00 horas.

LUGAR DE CELEBRACIÓN

Telepresencial: Campus Virtual de AERCE.

Barcelona: Aula AERCE Barcelona. Calle Aribau 112, 2º1ª (08036) Barcelona

Madrid: Aula AERCE Madrid. Calle La Salle, 10 (28023) Madrid.

BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación.

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 950€ + IVA.

- Descuentos del 20% para profesionales y empresas asociadas a AERCE:

(Nota: Aplicable únicamente para asociados del plan vigente de cuotas, que corresponde a altas y actualizaciones de cuota posteriores a 1-1-2017).

- Descuento de un 10% para las segundas y sucesivas inscripciones.

- Descuento por inscripción y pago anticipado: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación.

- Cancelación: para tener derecho al reintegro total del importe desembolsado de la inscripción al Curso, se debe comunicar a AERCE como mínimo 10 días laborables antes del inicio del mismo. Si se comunica la no asistencia al curso entre los 10 y 2 días laborables antes del inicio del mismo, se penaliza con el 50% del importe desembolsado. Si se comunica la no asistencia a la actividad 2 días laborables antes de la fecha de inicio del curso, tendrá una penalización del 100% del importe desembolsado. Las cancelaciones una vez iniciada la actividad, no tendrá derecho a devolución alguna.

- Se admite la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa.

- AERCE se reserva el derecho de modificar o anular la fecha del curso. AERCE no se hace responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratado por el asistente.

RESERVAS



93 453 2580



formacion@aerce.org



www.aerce.org