

CURSO

La función de Compras y Aprovisionamiento

OBJETIVOS

El curso tiene como objetivo acercar al alumno al mundo de la Función de Compras, exponiendo conceptos básicos que le ayudarán a entender las actividades de una compañía, dominar los conceptos de función y proceso, comprender los motivos por los que la Función de Compras es una función estratégica de las Compañías.

PONENTE

D. Rafael Castelló Sánchez-Álamo

Ingeniero Técnico Industrial. Profesional con más de 20 años de experiencia en la Función de Compras, comenzó su trayectoria profesional en el sector de la consultoría en el Grupo Accenture, continuando en British American Tobacco, donde desempeñó el puesto de Gerente de Compras para España y Portugal. Actualmente es Director de Proyectos de Varadi Consulting, empresa dedicada a servicios integrales de compras, especializada en consultoría y outsourcing de compras. Es Director Académico de AERCE y desde el año 2004 realiza actividades como profesor en el área de la Función de Compras y Aprovisionamiento.

Convocatorias:

- **INTEGRAMENTE ON.LINE:** del 30 de septiembre al 27 de octubre de 2024, con 2 webinars los días 1 y 24 de octubre de 2024.
- **MADRID:** 7 y 8 de octubre de 2024
- **SEMIPRESENCIAL EN PAMPLONA:** Online del 30 de septiembre al 27 de octubre de 2024. Contiene una sesión webinar el día 1 de octubre de 2024 y una sesión presencial el día 25 de octubre de 2024

PROGRAMA

1. Función, Proceso y Departamento.

- Conceptos
- Función de Compras
- Función de Aprovisionamiento

2. Influencia del entorno en la función de compras.

- Entorno Internos
- Entorno Externos.

3. Tipos de compra.

- Por estructura del mercado
- Por tipo de empresa
- Por Sectores de la Economía

4. Evolución de la función de compras y Aprovisionamiento.

- Evolución histórica
- Relaciones comprador-proveedor
- La cadena de suministro
- Compras como función estratégica
- Norma europea de compras

5. Objetivos de la Función de Compras y Aprovisionamiento.

- Objetivos de Compras y Aprovisionamientos
- Políticas de Compras y Aprovisionamientos

6. Estructura en Compras y Aprovisionamiento.

- El Proceso de Compras y Aprovisionamientos
- Estructura Organizativa

7. La ética en las compras.

- Decálogo del comprador
- Prácticas poco éticas
- Practicas poco profesionales

METODOLOGÍA ON.LINE

La formación se realiza en el campus virtual de AERCE, en donde los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos con ATENCIÓN DOCENTE CONSTANTE Y PERSONALIZADA.

A lo largo del curso desarrollan ACTIVIDADES y CASOS PRÁCTICOS, que facilitan el proceso de formación. El modelo de aprendizaje se estructura en torno a una EVALUACIÓN CONTINUA, como fórmula para adquirir progresivamente los conocimientos.

Se realizan además SESIONES WEBINAR ON-LINE EN DIRECTO, para la puesta en común de los principales aspectos del programa.

Sesiones Webinar On.line programadas los días:

- 1 octubre de 2024, de 16:00 a 17:00 horas.
- 24 de octubre de 2024, de 15:00 a 18:00 horas



ESTUDIA CUANDO
Y DONDE QUIERAS



SOPORTE DOCENTE
CONSTANTE Y
PERSONALIZADO



EVALUACIÓN CONTINUA,
ACTIVIDADES Y TRABAJOS
A LO LARGO DEL CURSO



PUESTA EN COMÚN,
PROFUNDIZANDO EN LO
APRENDIDO

HORARIO DE LAS CLASES

(en modalidad presencial)

En modalidad presencial en Madrid: en cada módulo, las dos sesiones de 9:30 a 18:00 horas.

(en modalidad semipresencial)

En modalidad semipresencial en Pamplona: Curso online donde en cada módulo, habrá una 1ª sesión webinar, en este caso, el día 1 de octubre de 16:00 a 17:00 horas, y una 2ª sesión presencial en Pamplona, el día 25 de octubre de 9:00 a 14:00 horas.

LUGAR DE CELEBRACIÓN

On.line: Campus virtual de AERCE

En Madrid: Aula AERCE en IGS La Salle. C/La Salle nº10, 28023 Madrid.

Pamplona: Asociación de la Industria de Navarra (AIN). Carretera Pamplona, 1 – 31191 Cordovilla-Pamplona (Navarra).

BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación

RESERVAS

Tlf.: 93 453 2580

Email: formacion@aerce.org

O a través de www.aerce.org

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 950€ + IVA

- Descuentos del 20% para profesionales y empresas asociadas a AERCE:

(Nota: Aplicable únicamente para asociados del plan vigente de cuotas, que corresponde a altas y actualizaciones de cuota posteriores a 1-1-2017)

- Descuento de un 10% para las segundas y sucesivas inscripciones.

- Descuento por inscripción anticipada: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.