



## Curso

# PROGRAMA SUPERIOR DE COMPRAS PARA PYMES

La función de compras es, cada vez más, una área crítica para la competitividad y rentabilidad de todas las empresas. Hay que tener en cuenta que las pymes destinan, de media, entre un 60-70% de sus ingresos a la adquisición de materiales, artículos y servicios externos a la organización. Y junto con las capacidades de los proveedores, son factores clave para la diferenciación en el mercado.

Desde AERCE, junto con la PIMEC, la confederación patronal de pequeñas y medianas empresas (pymes) y los autónomos de Cataluña, hemos preparado este Programa Superior de Compras para Pymes para poder tener un mayor rendimiento y estar preparados ante el cambio. Este Programa te ofrece la posibilidad de adquirir las competencias, habilidades y conocimientos de la función de compras de las grandes empresas, enfocada específicamente a empresas pymes y autónomos.

## METODOLOGÍA

- La metodología de formación permite alinear el aprendizaje en el entorno de trabajo y el intercambio de experiencias y conocimiento.
- Se realiza en el campus virtual de AERCE, donde los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos con atención docente continuada y personalizada.
- El profesorado ofrece orientación, guía y apoyo permanente para facilitar el proceso de aprendizaje. A lo largo del curso se desarrollan actividades y casos prácticos, que facilitan el proceso de formación. El modelo de aprendizaje se estructura en torno a una evaluación continua, como fórmula para adquirir progresivamente los conocimientos.
- Se realizan, además, sesiones presenciales en cada módulo para la puesta en común de los principales aspectos del programa.

## A QUIÉN VA DIRIGIDO

- Responsable de Compras y Aprovisionamientos
- Técnicos de Compras y Aprovisionamientos
- Personal de reciente incorporación al área de Compras y Aprovisionamientos



## PROGRAMA

### MÓDULO 1. Fundamentos de Compras (PYMES)

- La función de Compras y Aprovisionamiento.
- Identificación, evaluación y selección de proveedores.
- Gestión de ofertas

### MÓDULO 2. La negociación en compras.

- Fases del proceso negociador en compras y cómo abordarlas
- Tipos de negociación
- Tácticas de negociación efectivas en compras
- Las negociaciones por medios electrónicos
- Diferencias culturales en la negociación internacional

### MÓDULO 3. Marco legal de los contratos de compras

- El contrato de compraventa
- Pagos y ley contra la morosidad
- Garantías de cumplimiento
- Cláusulas procesales frecuentes
- Condiciones generales de la contratación
- Responsabilidad por daños causados por productos defectuosos
- Contratos de alquiler
- Contratos de obras y de servicios: aspectos mercantiles

### MÓDULO 4. Análisis, gestión y control de Compras

- Cálculo de los ABC y mapa de Compras
- Análisis y gestión de Proveedores
- Análisis de Costes y Procesos
- Gestión de la unidad de Compras.

\* ESPECIALIZACIÓN: A SELECCIONAR POR EL ALUMNO/A UNO DE LOS DOS MÓDULOS SIGUIENTES:

### MÓDULO 5. Gestión de almacenes, stocks y logística

- Objetivos y funciones de los stocks.
- Sistemas de recopio y cálculo de stocks.
- Almacenes.
- Gestión de sobrantes, chatarras y obsoletos.
- Indicadores de gestión (KPI) aplicados al almacén.
- Gestión medioambiental.

### MÓDULO 6. Compras Internacionales

- Globalización de la economía.
- Procesos de importación.
- Costes asociados a la importación.
- Incoterms 2020.
- Contratos internacionales.

## MODALIDAD

**MIXTA:** 120 h online + 40 h sesiones presenciales en PIMEC BARCELONA (online y presencial)

## CALENDARIO

**Del 8 de marzo al 9 de julio 2021**

### Clases presenciales:

24/03; 28/04; 19 y 25/05; 2 y 9/06/21 de 15:00 a 20:00 h

18/06 y 7/07/21 de 9:00 a 14:00 h

### Lugar de impartición:

PIMEC Barcelona: C/ Viladomat 174, 08015 Barcelona

## PRECIO

3.800€ +IVA (Formación bonificable)

## DESCUENTOS

- Precio Socios PIMEC: 2.850 € +IVA
- Precio Socios AERCE: 2.850 € +IVA
- Precio Socios PIMEC Y AERCE: 1.900 € +IVA

Si te inscribes y abonas la matrícula 30 días antes del inicio del Programa tendrás un 5% de descuento adicional

## INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

AERCE

Tel.: 934 532 580

formacion@aerce.org

www.aerce.org

Con acceso a  
titulación  
universitaria de: