

# Performance y auditoría en Compras

En modalidad íntegramente On-line: **18 de abril al 15 de mayo de 2022**

En Barcelona: **3 y 4 de febrero de 2022**

En Madrid: **10 y 11 de febrero de 2022**

En San Sebastián: **7, 8, 21 y 22 de octubre de 2021**

## Objetivos:

El curso tiene como objetivo ofrecer una visión general sobre indicadores empresariales y se profundiza en los relativos a los procesos de compras. Se tratan tanto indicadores de procesos de aprovisionamiento de bienes como de servicios y además se dedica un capítulo a aquellos índices que definen la propia eficiencia interna de la función de compras.

## Programa:

1. Aspectos generales de los Indicadores de Gestión Empresarial.
2. Indicadores de Compras de Materiales (materias primas y materiales, productos semielaborados, terminados, subcontratación)
3. Indicadores de Compras de Servicios.
4. Indicadores de Rendimiento y Productividad del equipo de Compras.
5. Auditorías de Compras.
6. Benchmarking.

## Metodología:

La **metodología de formación** propuesta por AERCE permite **alinearse el aprendizaje al entorno de trabajo y el intercambio de experiencias y conocimiento**. Combina una evaluación continua, el desarrollo actividades a lo largo del curso y la presentación por parte de los alumnos de un proyecto final, para verificar su capacidad para la implantación de cualquiera de las técnicas o herramientas utilizadas.

**En modalidad On-line:** el curso se realiza a través del campus virtual de AERCE, en el que los participantes disponen de una serie de herramientas de comunicación y de seguimiento del proceso de aprendizaje y se ofrece atención docente constante y personalizada.

Los profesores del Curso ofrecen una orientación, guía y apoyo constante para facilitar la transmisión de información a los alumnos, desde la aportación de contenidos relevantes hasta la dinamización del proceso de aprendizaje.



Estudia cuando  
quieras y donde  
quieras



Soporte docente  
constante y  
personalizado



Evaluación continua,  
actividades y  
trabajos a lo largo  
del curso



Puesta en común,  
profundizando en lo  
aprendido

### Duración:

20 horas lectivas.

### Horario presencial:

Jueves de 15:00h a 20:00h y viernes de 09:00h a 14:00h

### Profesorado:

**Dña. Eva Ruiz-Espiga Gómez.** Consultora de gestión de operaciones y cadenas de suministro, especializada en gestión del cambio. Profesora Asociada CESMA Business School y del Instituto Logístico Tajamar. Anteriormente ha sido responsable de la Dirección General de una pyme metalúrgica y textil, así como del Control de Calidad, Atención al Cliente y Compras en multinacional farmacéutica (Lilly SA). PDG. IESE. Master Industria Farmacéutica. IE Licenciada en Farmacia por la Universidad Complutense de Madrid.

**D. Fernando Sanfiz Carvajal.** Licenciado en Marketing por ESIC, Máster en Desarrollo de Directivos por la IESE Business School y Master de Comercio Exterior por ESIC. Más de 25 años de experiencia liderando departamentos de Compras, en todas las áreas de gasto (Materias primas, Packaging, Gastos generales y CAPEX). Amplia experiencia en estrategia y reorganización de los departamentos de Compras de DIA, Campofrío, Pescanova y Natra. Liderazgo en la creación de grandes centrales de compras para Carrefour en Paris o Campofrío con USA y México. Premio Diamante al Mejor Directivo de Compras de España en 2016 otorgado por AERCE

### Lugar de formación:

**En modalidad On-line:** Campus virtual de AERCE

**En Barcelona:** Aula AERCE. C/Aribau, nº 112, 2º 1ª, 08036 Barcelona.

**En Madrid:** Aula AERCE en IGS La Salle. C/La Salle nº10, 28023 Madrid.

**San Sebastián:** Instalaciones de la Cámara de Comercio de Guipúzcoa. Avda. de Tolosa 75, 20018 Donostia-San Sebastián

### Condiciones de inscripción:

- No Asociados: 950€ + IVA
- **Descuentos para asociados de AERCE:**
  - Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
  - Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
  - Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
  - Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

### BONIFICABLE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTÍNUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación.

### Reservas:

- Teléfono: 934 532 580
- E-mail: [formacion@aerce.org](mailto:formacion@aerce.org)
- A través de [www.aerce.org](http://www.aerce.org)

**En San Sebastián**, el curso se realiza en colaboración con la Cámara de Guipúzcoa. Para más información, condiciones y reservas, contactar con el Departamento de Formación: Tel: 943 00 02 84 / E-mail: [bikain@camaragipuzkoa.com](mailto:bikain@camaragipuzkoa.com)