

CURSO

La Gestión de Riesgos en Compras

🌐 **ON.LINE:** 9 al 29 de mayo de 2022

OBJETIVOS

Desde la función de Compras podemos contribuir cada vez más, en la gestión de los riesgos en la cadena de suministro y en las fluctuaciones de los mercados, para aportar valor a la empresa. El objetivo de este curso es conocer las diferentes estrategias para gestionar el riesgo en Compras, veremos cómo diseñar un plan de riesgos y cómo construir un modelo de riesgos, así como las acciones y medidas a tomar según el tipo de riesgo y cómo se puede gestionar la volatilidad en los mercados.

PROGRAMA

1. Naturaleza del riesgo.

- Historia de la gestión del riesgo.
- ¿Qué es el riesgo?
- Conceptos relacionados.
- Organizaciones relacionadas con el riesgo.
- Riesgo Global.
- Impacto del riesgo en la organización.
- Riesgo vs Costes.
- Riesgos con los grupos de interés (Stakeholders).
- Cultura del riesgo.
- Posibles fuentes de riesgos.
- ¿Cómo diseñar un proceso de riesgos?

2. Riesgos en el mercado de suministros.

- Introducción.
- Crear cultura del riesgo.
- Riesgo en la cadena de suministro.
- Vulnerabilidad en la cadena de suministro.
- Índice de resiliencia

- Identificar diferentes tipos de riesgo.
- Control del riesgo.

3. Gestión del riesgo en Compras.

- Rol de Compras en la gestión del riesgo.
- Riesgos en el proceso de Compras.
- Riesgos del proveedor.
- Incoterms.
- Riesgos de calidad del proveedor.
- Riesgos derivados de la negociación.
- Riesgos de insolvencia.
- Riesgos derivados de la RSE.
- Outsourcing.
- Planes de contingencia en Compras

4. Seguros.

- ¿Por qué un seguro?
- Tipos de seguro.
- Reaseguro.
- Auto-seguro

5. Riesgos de precio, mercados con volatilidad.

- Introducción
- ¿Qué son las commodities?
- ¿Qué son los mercados de futuros?
- Principales bolsas de commodities
- ¿Qué es la volatilidad?
- Índices de precios de commodities.
- ¿Cómo medir el riesgo de volatilidad?
- Análisis Macroeconómico, Fundamental y Técnico.
- Política de empresa en gestión del riesgo.
- Política de Compras en gestión del riesgo.
- Plan dinámico de coberturas de compra (PDC)
- Compra y venta de futuros.
- Cobertura (Hedging)

PONENTES

D. Miguel Benítez Fernández.

Colabora con AERCE, como Director de Formación. Licenciado en Ciencias Empresariales; PDD del IESE. Ha trabajado en las empresas: Compañía Roca, Benckiser-Reckkit, Boehringer Mannheim (Roche) y Panrico. Ha participado en proyectos internacionales de reorganización y estructuración de empresas, así como en los procesos de compra-venta de empresas bajo la vertiente de Compras.

En los últimos cinco años, en P&M consultoría, especializado en realizar Diagnostico de la función de Compras, Planes estratégicos de Compras, Risk Managment en Compras, y Category Management.

METODOLOGÍA ON.LINE

La formación se realiza en el campus virtual de AERCE, en donde los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos con ATENCIÓN DOCENTE CONSTANTE Y PERSONALIZADA.

A lo largo del curso desarrollan ACTIVIDADES y CASOS PRÁCTICOS, que facilitan el proceso de formación. El modelo de aprendizaje se estructura en torno a una EVALUACIÓN CONTINUA, como fórmula para adquirir progresivamente los conocimientos.

Se realizan además SESIONES WEBINAR ON-LINE EN DIRECTO, para la puesta en común de los principales aspectos del programa.

Sesiones Webinar online programadas los días:

1ª Sesión Webinar: 10 de mayo de 2022, de 16:00 a 17:00 horas.

2ª Sesión Webinar: 26 de mayo de 2022, de 15:00 a 18:00 horas.



Estudia cuando quieras y donde quieras



Soporte docente constante y personalizado



Evaluación continua, actividades y trabajos a lo largo del curso



Puesta en común, profundizando en lo aprendido

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 950€ + IVA

- Descuentos para asociados de AERCE:

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

- Descuento por inscripción anticipada: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación.

- Cancelación: para tener derecho al reintegro total del importe desembolsado de la inscripción al Curso, se debe comunicar a AERCE como mínimo 10 días laborables antes del inicio del mismo. Si se comunica la no asistencia al curso entre los 10 y 2 días laborables antes del inicio del mismo, se penaliza con el 50% del importe desembolsado. Si se comunica la no asistencia a la actividad 2 días laborables antes de la fecha de inicio del curso, tendrá una penalización del 100% del importe desembolsado. Las cancelaciones una vez iniciada la actividad, no tendrá derecho a devolución alguna.

Se admite la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa.

AERCE se reserva el derecho de modificar o anular

la fecha del curso. AERCE no se hace responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratado por el asistente.

LUGAR DE CELEBRACIÓN

On.Line: Campus Virtual Aerce.

BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación

RESERVAS

Tif.: 93 453 2580

Email: formacion@aerce.org

O a través de www.aerce.org