

Global Sourcing

En modalidad Online: 1er trimestre de 2022

Objetivos:

El curso tiene como objetivo servir de introducción para entender el entorno que actualmente tienen las empresas cada vez más global, donde se realizan compras, ventas y producciones en cualquier parte del mundo y se envía a cualquier parte del mundo.

Programa:

- 1. Globalización de la economía.**
 - El mundo como mercado.
 - Empresa multinacional y empresa global
- 2. Definición de Global Sourcing**
 - Importación y global sourcing
 - Coordinación global de las Compras
 - Necesidad del Global Sourcing
- 3. Adaptación de compras al Global Sourcing.**
 - Estructura de compras.
 - Necesidades de nuevas aptitudes.
 - Intermediarios.
- 4. Procesos de Importación.**
 - Tipos de Contratos
 - Compra directa en terceros países
- 5. Costes asociados a la importación.**
 - Tipos de costes
 - Aduanas e impuestos.
 - TARIC
 - Formas de pago
- 6. Incoterms**
 - Incoterms 2010
 - Personalizar los incoterms
- 7. Contratos internacionales.**
 - Instituciones de comercio internacional.
 - Agrupaciones comerciales.
 - Convenios de comercio internacionales.

Duración:

On-line: 15 horas lectivas

Profesorado:

D. Rafael Castelló Sánchez-Álamo. Ingeniero Técnico Industrial. Profesional con más de 20 años de experiencia en la Función de Compras, comenzó su trayectoria profesional en el sector de la consultoría en el Grupo Accenture, continuando en British American Tobacco, donde desempeñó el puesto de Gerente de Compras para España y Portugal durante 10 años. Actualmente es Director de Proyectos de Varadi Consulting, empresa dedicada a servicios integrales de compras, especializada en materiales de marketing, consultoría y outsourcing de compras. Actualmente es Director Académico de AERCE y desde el año 2004 realiza actividades como profesor en el área de la Función de Compras y Aprovisionamiento.

Metodología:

- El curso se realiza con una **metodología totalmente on-line** a través del campus virtual de AERCE, en el que los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos interactivos y se ofrece **atención docente constante y personalizada**.
- El **profesorado ofrece orientación, guía y apoyo** constante para facilitar la transmisión de información a los alumnos, desde la aportación de contenidos relevantes hasta la dinamización del proceso de aprendizaje.
- A lo largo del Curso se desarrollan **actividades, casos prácticos y pruebas de evaluación**, que facilitan el proceso de formación. Se realiza además una **sesión On-line en directo**, individualizada con el docente, para la puesta en común de los principales aspectos del programa.



Condiciones de inscripción:

- No Asociados: 950€ + IVA

- **Descuentos para asociados de AERCE:**

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

BONIFICABLE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTÍNUA. AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación.

Reservas:

- Teléfono: 934 532 580
- E-mail: formacion@aerce.org
- A través de www.aerce.org