

CURSO

Gestión de Proyectos y Lean para Compradores

Próximamente nuevas ediciones:
ON.LINE - MADRID - BARCELONA

OBJETIVOS

El curso tiene como objetivo establecer las bases necesarias para lograr el adecuado desarrollo e implantación de la sistemática LEAN, la revisión de las necesidades de implantarlo dentro de la unidad de Compras.

PROGRAMA

1. Introducción al concepto Lean

- Definición
- Objetivo
- Evolución
- Prioridad
- Enfoque

2. Desarrollo del proceso Lean

- Valor
- Flujo de valor
- Flujo
- Sistemas Pull
- Mejora continua

3. Lean Procurement

- Objetivos
- Proveedores
- Gestión de proyectos

4. Lean project management

- Definiciones
- Gestión de proyectos por cadena crítica
- Gestión LEAN de proyectos

PONENTES

Anne Marie Goudeau.

Six Sigma Black Belt, con amplia experiencia en Compras y en Ventas/ Marketing. Especialista en desarrollar la excelencia en Compras y maximizar el impacto de los departamentos de Compras con la implementación y adopción de nuevas tecnologías, en sectores industriales tales como Papel/ Cartón, Aromas/perfumes, Plástico, Química. Socia de PRO-SOURCE consultoría que acompaña las empresas en comprar mejor. Master in Management (ISC - Paris Business School).

José Ramón Toledo.

Ingeniero de Telecomunicaciones de formación por la UAH, formado y diplomado en Dirección y Gestión de Compras por AERCE, Master en Compras Estratégicas por CIPS con certificaciones en liderazgo, gestión estratégica y dirección de negocio por Harvard Business School, HEC Paris, Bocconi University, Milano y Copenhagen Business School entre otros. Tras trabajar en varias empresas del sector de telecomunicaciones, en 1999 se incorporó a Nokia en el departamento de Ingeniería trabajando en diferentes posiciones en Finlandia, Alemania y España, hasta el año 2007 donde pasó a formar parte del departamento de Compras en el que ha desempeñado roles, como "Category Manager", "Country Procurement Manager" o "Head of Procurement and Supply Chain for Railways Europe". Actualmente desde

2019 lidera como Head of Supply Chain la división de Nokia Enterprise para el sur de Europa con la responsabilidad de gestionar la cadena de suministro en 32 países.

METODOLOGÍA ON.LINE

La formación se realiza en el campus virtual de AERCE, en donde los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos con ATENCIÓN DOCENTE CONSTANTE Y PERSONALIZADA.

A lo largo del curso desarrollan ACTIVIDADES y CASOS PRÁCTICOS, que facilitan el proceso de formación. El modelo de aprendizaje se estructura en torno a una EVALUACIÓN CONTINUA, como fórmula para adquirir progresivamente los conocimientos.

Se realizan además SESIONES WEBINAR ON-LINE EN DIRECTO, para la puesta en común de los principales aspectos del programa.

Sesiones Webinar On.line:

Por definir



ESTUDIA CUANDO
Y DONDE QUIERAS



SOPORTE DOCENTE
CONSTANTE Y
PERSONALIZADO



EVALUACIÓN CONTINUA,
ACTIVIDADES Y TRABAJOS
A LO LARGO DEL CURSO



PUESTA EN COMÚN,
PROFUNDIZANDO EN LO
APRENDIDO

HORARIO DE LAS CLASES

(en modalidad presencial)

Por definir

LUGAR DE CELEBRACIÓN

On.line: Campus virtual de AERCE

En Barcelona: Aula AERCE. C/Aribau, nº 112, 2º 1ª, 08036 Barcelona.

En Madrid: Aula AERCE en IGS La Salle. C/La Salle nº10, 28023 Madrid.

BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación

RESERVAS

Tlf.: 93 453 2580

Email: formacion@aerce.org

O a través de www.aerce.org

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 950€ + IVA

- Descuentos para asociados de AERCE:

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

- Descuento por inscripción anticipada: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación.