

CURSO

Fundamentos de Compras

👤 **BARCELONA:** 17, 22 y 23 de noviembre de 2021

👤 **MADRID:** 18, 19 y 29 de noviembre de 2021

OBJETIVOS

El curso tiene como objetivo proporcionar las competencias, conocimiento y habilidades básicas en la función de Compras para todas aquellas personas recientemente incorporadas al área de Compras en la empresa.

PONENTE

D. Rafael Castelló Sánchez-Álamo.

Ingeniero Técnico Industrial. Profesional con más de 20 años de experiencia en la Función de Compras, comenzó su trayectoria profesional en el sector de la consultoría en el Grupo Accenture, continuando en British American Tobacco, donde desempeñó el puesto de Gerente de Compras para España y Portugal durante 10 años. Actualmente es Director de Proyectos de Varadi Consulting, empresa dedicada a servicios integrales de compras, especializada en materiales de marketing, consultoría y outsourcing de compras. Es Director Académico de AERCE y desde el año 2004 realiza actividades como profesor en el área de la Función de Compras y Aprovisionamiento.

PROGRAMA

1.- La función de Compras y Aprovisionamiento:

Objetivo: Analizar qué es la Función de Compras para una empresa, y cuáles deben ser los conocimientos y puntos de partida de un comprador profesional.

Contenido:

- Función, Proceso y Departamento.
- Objetivos de la Función de Compras y Aprovisionamiento.
- La ética en las Compras.

2.- Identificación, evaluación y selección de proveedores:

Objetivo: Conocer distintos criterios a utilizar para realizar la evaluación y para localizar y analizar a los proveedores más adecuados para cubrir los requerimientos de la empresa.

Contenido:

- Búsqueda y selección de proveedores.
- Evaluación y preselección de proveedores.

3.- Gestión de ofertas:

Objetivo: Analizar los diferentes sistemas de licitación y los requisitos que deben cumplir las peticiones de oferta. Determinar cómo evaluar y seleccionar la mejor oferta.

Contenido:

- Petición de ofertas.
- Evaluación y selección de ofertas

4.-Negociación en Compras:

Objetivo: Desarrollar e incrementar las capacidades negociadoras de los participantes en el ámbito de Compras.

Contenidos:

- Principios de la negociación
- Preparación de la negociación
- Tácticas de la negociación

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 950€ + IVA

- Descuentos para asociados de AERCE:

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan m s de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

- Descuento por inscripción anticipada: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación.

- Cancelación: para tener derecho al reintegro total del importe desembolsado de la inscripción al Curso, se debe comunicar a AERCE como mínimo 10 días laborables antes del inicio del mismo. Si se comunica la no asistencia al curso entre los 10 y 2 días laborables antes del inicio del mismo, se penaliza con el 50% del importe desembolsado. Si se comunica la no asistencia a la actividad 2 días

laborables antes de la fecha de inicio del curso, tendrá una penalización del 100% del importe desembolsado. Las cancelaciones una vez iniciada la actividad, no tendrá derecho a devolución alguna.

Se admite la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa.

AERCE se reserva el derecho de modificar o anular la fecha del curso. AERCE no se hace responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratado por el asistente.

HORARIO DE LAS CLASES

En Barcelona y Madrid:

- 1ª Sesión: de 15:00 a 20:00 horas.
- 2ª Sesión: de 09:00 a 14:00 horas.
- 3ª Sesión: de 15:00 a 20:00 horas.

LUGAR DE CELEBRACIÓN

En Barcelona: Aula AERCE. C/Aribau, nº 112, 2º 1ª, 08036 Barcelona.

En Madrid: Aula AERCE en IGS La Salle. C/La Salle nº10, 28023 Madrid

BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación

RESERVAS

Tlf.: 93 453 2580

Email: formacion@aerce.org

O a través de www.aerce.org