

## CURSO

# Análisis, Gestión y Control de Compras con Excel


### OBJETIVOS




Este curso tiene como objetivo formar a los alumnos en el uso de una herramienta ampliamente extendida como Excel y convertirla en elemento para el análisis, la gestión y el control de Compras. Los participantes en el Curso podrán aprovechar las oportunidades que ofrece esta herramienta para garantizar una gestión adecuada del departamento y mejorar con ello su productividad.

Los alumnos podrán poner en práctica los conceptos y herramientas expuestas con los datos de su propia empresa, de forma personalizada y confidencial. Asimismo, recibirán modelos y herramientas de Excel con aplicación para Compras.

### DIRIGIDO A

- Responsables de Compras.
- Responsables de Planificación y Aprovisionamiento.
- Técnicos y Analistas en Compras.
- Responsable de Administración.



 **MADRID:** 10 y 11 de octubre de 2022  
 **BARCELONA:** 18 y 19 de octubre de 2022  
 **TELEPRESENCIAL:** 21, 22, 23 y 24 de noviembre de 2022

### PONENTE

#### D. Rafael Castelló Sánchez-Álamo

Ingeniero Técnico Industrial. Profesional con más de 20 años de experiencia en la Función de Compras, comenzó su trayectoria profesional en el sector de la consultoría en el Grupo Accenture, continuando en British American Tobacco, donde desempeñó el puesto de Gerente de Compras para España y Portugal. Actualmente es Director de Proyectos de Varadi Consulting, empresa dedicada a servicios integrales de compras, especializada en consultoría y outsourcing de compras.

Es Director Académico de AERCE y desde el año 2004 realiza actividades como profesor en el área de la Función de Compras y Aprovisionamiento.

## PROGRAMA

El programa se articulará en 5 áreas; Conocimiento de Excel, gestión de Proveedores, análisis de Costes y Procesos, Planificación, Gestión de la unidad de Compras.

Profundizaremos en los conocimientos necesarios para asegurar el adecuado tratamiento de los datos, su análisis y la capacidad de gestión en actividades claves para Compras:

- Gestión y control de la unidad de Compras.
- Gestión y planificación de la demanda.  
Parámetros de planificación y aprovisionamiento.
- Análisis, gestión y desarrollo de proveedores.
- Precios y costes.
- Procesos.
- Plan de Compras

## HORARIO DE LAS CLASES

### (en modalidad presencial)

En Madrid y Barcelona: 09:30 a 13:30 y de 15:00 a 18:00 horas.

### (en modalidad Telepresencial)

De 10:00 a 13:30 horas

## LUGAR DE CELEBRACIÓN

**Telepresencial:** Campus virtual de AERCE

**En Barcelona:** Aula AERCE. C/Aribau, nº 112, 2º 1ª, 08036 Barcelona.

**En Madrid:** Aula AERCE en IGS La Salle. C/La Salle nº10, 28023 Madrid.

## BONIFICABLE PARCIALMENTE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTINUA

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación

## RESERVAS

Tlf.: 93 453 2580

Email: [formacion@aerce.org](mailto:formacion@aerce.org)

O a través de [www.aerce.org](http://www.aerce.org)

## CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN

- No Asociados: 950€ + IVA

- Descuentos para asociados de AERCE:

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

*(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)*

- Descuento por inscripción anticipada: descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación.